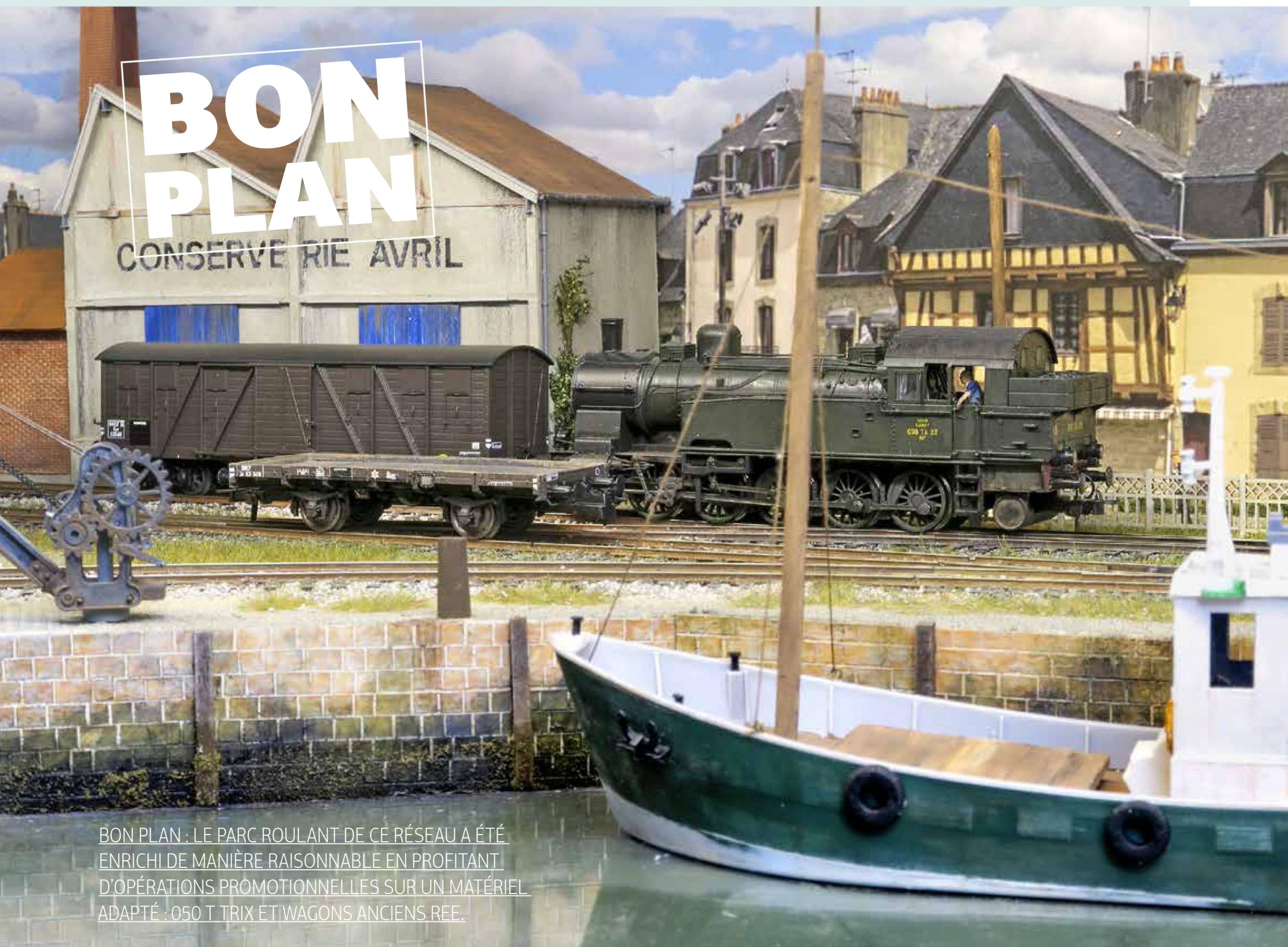




BON PLAN : LE PARC ROULANT DE CE RÉSEAU A ÉTÉ ENRICHI DE MANIÈRE RAISONNABLE EN PROFITANT D'OPÉRATIONS PROMOTIONNELLES SUR UN MATÉRIEL ADAPTÉ : 050 TRIX ET WAGONS ANCIENS REE.

SOLDES ET PROMOTIONS

UN BON PLAN ?

Devant la montée en gamme progressive mais générale des modèles et le corollaire, la hausse des prix, bien des amateurs profitent des soldes ou attendent d'hypothétiques promotions... Alors bon plan, ou pas ?

Texte : Yann Baude

L'opération promotionnelle a pris aujourd'hui une place tellement importante dans le processus de commercialisation de nos trains miniatures comme dans l'esprit des amateurs, que certains d'entre eux l'ont intégrée dans leurs motivations d'achat du matériel neuf. « Je vais attendre les soldes » est une phrase qui revient souvent, qui témoigne pourtant d'une sorte de fatalisme devant le risque du désir inassouvi d'un modèle.

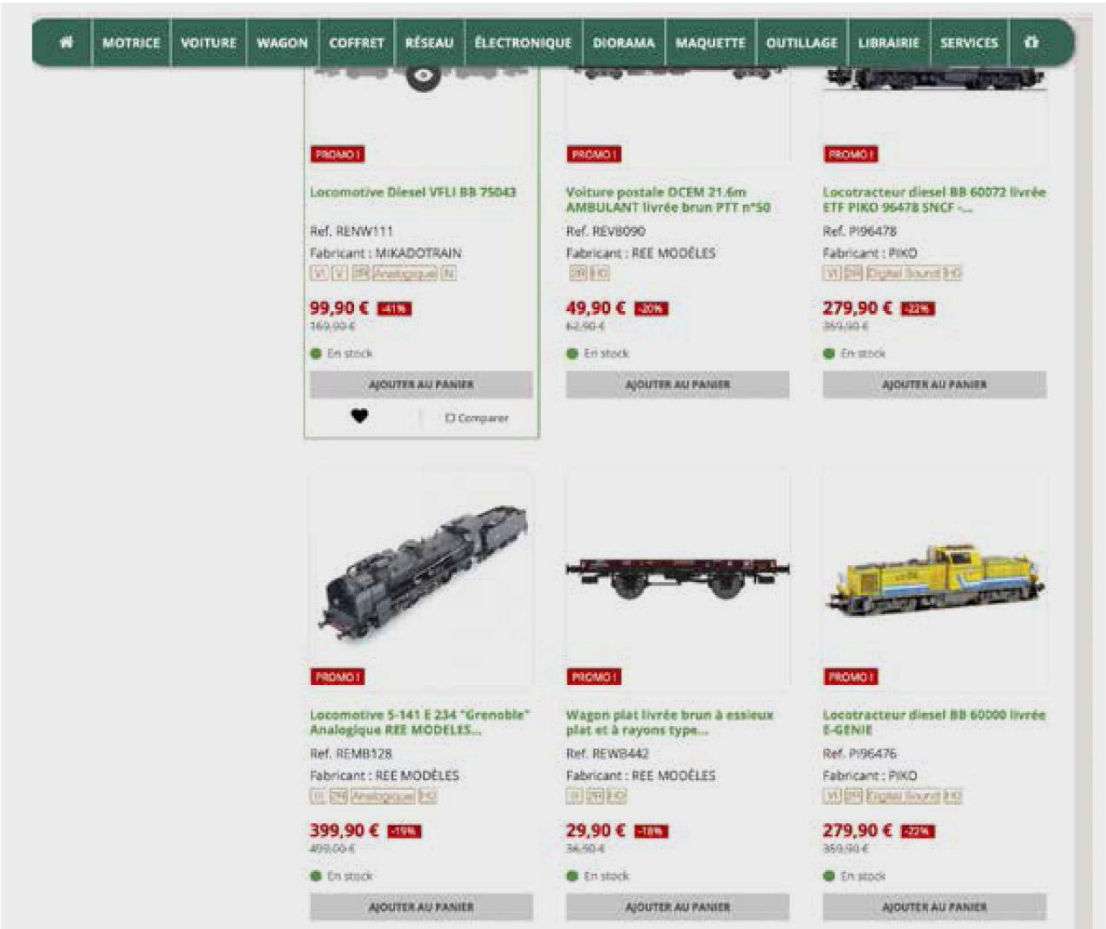
Promotions : quelques raisons

Dans la majeure partie des cas, les détaillants organisent des opérations promotionnelles pour se débarrasser de stocks encombrants qui immobilisent de la trésorerie et occupent de l'espace de stockage. . S'il y a du stock, c'est pour différentes raisons. Un matériel décevant d'un point de vue technique peut rester sur les rayons des détaillants, car cela se sait vite, grâce à nos tests, mais aussi suite au verdict sans appel des utilisateurs répandu sur notre forum en particulier. Cela peut aussi concerner un matériel doté d'une décoration entachée d'erreurs, largement mises en évidence par les amateurs pointilleux sur les réseaux sociaux, opinion que la grande majorité des modélistes va suivre, selon le fameux phénomène des « leaders d'opinions ». À vous de voir si ces défauts sont pour vous rédhibitoires. Autre raison d'un stock figé : un matériel dont les espérances de vente étaient largement supérieures à la réalité. Le détaillant se retrouve alors avec un certain nombre de références sur les bras, soit parce qu'il y a eu une mauvaise évaluation du potentiel de ventes ou bien pour toute autre cause extérieure, une mise en vente à une période peu propice à l'achat de train miniature, l'été par exemple... Il peut aussi s'agir d'un stock trop important du fabricant, que celui-ci écoule avec l'aide des détaillants.

Quand ?

Le petit train ne répond pas à la même mode que le prêt-à-porter. Mais il s'inscrit tout de même dans la logique commerciale largement implantée dans les esprits, et il y a donc tout de même des moments privilégiés de déstockage :

après les fêtes de fin d'année, puis en tout début d'été. Ces périodes sont strictement encadrées par la loi, pour leurs durées mais aussi avec interdiction de vente à perte, par exemple. Un détaillant peut par ailleurs organiser de son propre chef quelques déstockages ou opérations promotionnelles et, là, les initiatives s'accordent une plus grande liberté, comptant sur la tolérance des instances régulatrices. Bref, s'il convient de guetter les soldes, des promotions sont visibles toute l'année sur les sites Internet des principaux détaillants, mais aussi, bien sûr, en boutique ou sur les salons.



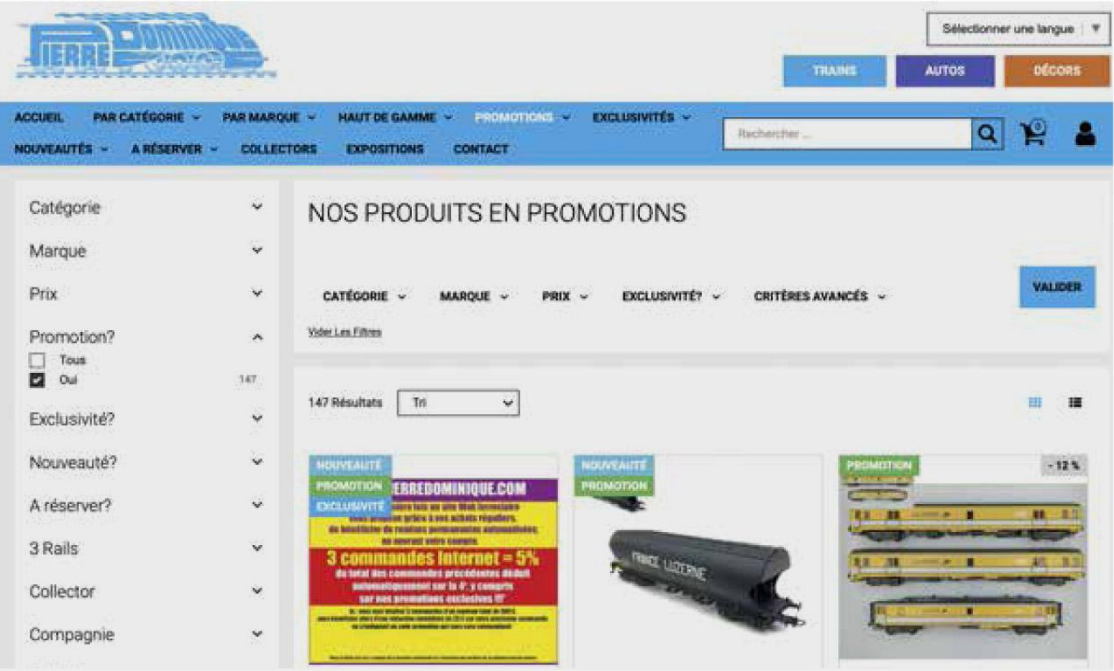
Extrait du menu promotion du site Jura Modélisme.

Quoi ?

À la question : que peut-on trouver en soldes ou en promo, la réponse est simple : à peu près tout et n'importe quoi. Lorsqu'il y a doublon, c'est-à-dire la sortie de matériels quasiment identiques dans des gammes comparables de prix et de finitions, il y a de fortes chances pour que l'un des deux se retrouve en promotion dans les mois qui suivent. L'histoire récente l'a montré; on trouve par exemple aujourd'hui, en octobre 2022, des autorails VH Mistral, ou des CC 6500 Jouef en HO en promotion, reléguées à ces places par les modèles REE ou L.S.Models. Toujours en HO, on a pu, il y a quelque temps, acquérir des O30 TU Jouef à vil prix, poussées vers la sortie par les modèles REE plus fiables et plus satisfaisants pour ce qui est des versions numériques sonorisées. Autre exemple : on trouve aujourd'hui très facilement des fourgons OCEM 32 ou même PLM récents de REE à prix très serrés, parfois jusqu'à - 40 % du prix de vente initial. On peut supposer que les détaillants ont été un peu optimistes quant aux ventes de fourgons anciens, à moins que REE ait proposé trop de modèles d'un seul coup, et trop peu de temps après les premières séries de fourgons OCEM 30, suivies de fourgons Midi L.S.Models.

Alors, bon plan ou pas ?

Une chose est claire : il est bien hasardeux de tabler sur des opérations promotionnelles pour acquérir l'objet rêvé, celui que l'on convoite depuis des années et enfin produit puis disponible sur les rayons des détaillants. Sauf si l'on ►►



Capture d'écran de la rubrique promotion du site Pierre Dominique.

►► a un tempérament... joueur. Le modèle chéri risque de nous passer sous le nez et ne jamais se retrouver de nouveau commercialisé, ou alors sous une autre livrée, une autre version... Dans tous les autres cas, oui, parcourir les soldes et attendre les promotions peut être particulièrement intéressant. L'auteur de ces lignes n'avait par exemple pas le budget au moment de la sortie des Mikado REE en H0 à tender à trois essieux. Il a accepté cette frustration passagère, mais a pu récemment en acquérir une avec grande joie, quasiment à moitié prix chez un spécialiste connu de la VPC.

Écouter ses envies

Attention, parcourir les listes de soldes et de promotions, c'est courir le risque de se laisser séduire par un prix et seulement par un prix, s'abandonner à convoiter un matériel pas tout à

fait dans la ligne de son thème choisi, un matériel qui a de fortes chances de rester dans sa boîte, une fois la séduction spontanée passée... À l'inverse, selon le vieux dicton « L'occasion fait le larron » les promotions permettent parfois d'acquérir un matériel qu'on n'aurait pas imaginé payer plein pot, et c'est peut-être le début d'une nouvelle aventure, avec un nouveau thème et, pourquoi pas, un nouveau

réseau dédié à celui-ci. On peut par exemple craquer plus facilement pour une belle motrice électrique suisse dont on se serait privé en temps normal, ou bien acquérir le merveilleux petit locotracteur à voie étroite qui va donner le coup de pouce qui nous manquait pour se lancer dans la concrétisation d'un microréseau, en complément de son grand projet... ■

Des produits de qualité

Découvrez notre sélection de produits

PROMOTIONS NOUVEAUTÉS RÉSERVATIONS SANS ACOMPTÉ

PROMOTION



Échelle H0
Fourgon Saviem SG2,
gendarmérie - SAI 2904
SAI2904
14,90 € 20,30 €
Marque : SAI
● En stock

PROMOTION



Échelle H0
Wagon TP FRIGO PO Ep.II
WB530
39,90 € 45,90 €
Marque : REE
● En stock

PROMOTION



Échelle N
Locomotive électrique BB 15000
Arzens SNCF Ep IV - MINITRIX
16006
TRT16006
199,90 € 240,00 €
Marque : MINITRIX
● En stock

PROMOTION



Échelle N
Coffrets de 3 wagons à bache
couissante SNCF Ep VI -
MINITRIX 15115
TRT15115
119,90 € 129,90 €
Marque : MINITRIX
● En stock

Aperçu des promotions en ligne sur le site de Paris Modélisme.

La Class 66 ESU proposée un temps à prix particulièrement serré a permis un petit pas de côté vers l'époque actuelle par rapport au thème habituel du réseau.

